

10. Soyez à l'affût de vos liquidités

Il est d'une importance capitale que vous soyez au courant de vos dettes : cartes de crédit, prêts personnels et hypothécaires et autres dettes. Maintenez des dossiers précis et ne dépensez pas les profits de votre entreprise avant de les avoir réalisés. Facturez vos clients rapidement pour stimuler vos liquidités, et gérez votre crédit de façon à ne pas contracter plus de dettes que vous ne pouvez rembourser.

Ne traitez jamais le crédit comme de l'argent en poche. Faites-vous un budget et respectez-le. Surveillez vos dépenses et celles de vos employés en temps réel, plutôt qu'à la fin du mois, pour déterminer combien vous avez dépensé. Il est fort possible qu'un achat soit nécessaire, mais si vous ne pouvez en effectuer les paiements, vous pourriez vous embourber. Si vous avez le choix, optez pour des modalités de paiement souples, ou pour un véhicule de financement, car ceci pourrait améliorer vos liquidités pendant les périodes creuses.