

4. Assurez-vous d'avoir des antécédents de crédit

Qu'en est-il d'une cote de crédit faible en raison de l'absence d'antécédents de crédit? Vous pouvez bâtir vos antécédents de crédit à l'aide d'une carte de crédit. Mais choisissez prudemment – lisez les petits caractères sur les offres de crédit et magasinez pour trouver la meilleure offre.

Quelques questions à poser lorsque vous demandez du crédit sont énumérées ci-dessous.

Quels sont les frais annuels, le cas échéant? Y-a-t-il d'autres frais à considérer par rapport au crédit?

Ceux-ci peuvent être renouvelables, comme les frais annuels au détenteur de la carte, ou liés à différentes situations, comme les frais d'avance de fonds, les frais de transfert de soldes ou l'envoi d'un paiement en retard.

Quel est le taux d'intérêt annuel en pourcentage (TAP)?

Parfois, les cartes de crédit comportent des taux d'intérêt différents - un taux pour les achats, un autre pour les avances de fonds et un troisième pour les transferts de soldes. Quel sera le taux d'intérêt après la période promotionnelle? Les taux d'intérêt promotionnels sont généralement bas, pour vous encourager à demander la carte, mais ils augmentent après un certain temps.

Y-a-t-il une « période de grâce »?

Il s'agit du laps de temps qui s'écoule avant que des intérêts soient calculés et facturés sur les achats, les avances de fonds et les transferts de soldes.

Quelle est la limite de crédit?

Quelles sont les sanctions pour les paiements manqués ou en retard?

Quelles sont les modalités du crédit? Quelles sont les autres conditions énoncées en petits caractères?

Des options de financement sont-elles disponibles?

Le cas échéant, quand et comment sont-elles facturées?

Quelles caractéristiques additionnelles offre la carte?

La carte offre-t-elle des récompenses ou d'autres incitatifs? Quelles sont les restrictions sur les incitatifs? Quels sont les taux d'accumulation et d'échange?

Comment obtenir le crédit que vous méritez?

Les prêteurs potentiels peuvent examiner à la fois vos états financiers et vos antécédents de crédit personnels, de même que ceux de votre entreprise. Si vous pensez demander un prêt au nom de votre entreprise, organisez vos documents et obtenez des copies de votre rapport de crédit personnel et de celui de votre entreprise, le cas échéant. Vous auriez intérêt à demander à votre comptable, ou autre conseiller financier de vérifier vos rapports de crédit et vos états financiers avant de faire une demande. Il peut mettre certaines faiblesses en lumière, afin que vous soyez en mesure d'en discuter avec un prêteur.

Un prêteur pourrait également exiger de consulter votre plan d'affaires. Préparez-vous à discuter de votre utilisation prévue des fonds empruntés, de la période dont vous aurez besoin pour rembourser le prêt et de la façon dont vous le rembourseriez à temps. C'est l'occasion de démontrer au prêteur potentiel que vous méritez d'obtenir du crédit.